



La solution "clé en main"
pour une gestion réussie
de votre activité commerciale

QUICK BUSINESS

Version 4

LITE
PROLITE
PRO
PROGESCOM

Une gamme complète et évolutive adaptée à vos besoins

Des versions adaptées à votre configuration :

- Client/Serveur, Client Léger (TSE/CITRIX), Nomades, PDA
- Compatible MAC/PC

Un logiciel simple à installer et à administrer

- Gestion des accès utilisateurs à la base de données
- Gestion du paramétrage : accès aux champs, règles de saisie
- Synchronisation automatique avec des postes nomades

Une interface totalement personnalisable

- Paramétrage de l'ensemble des champs de la base de données
- Interface utilisateur personnalisable : police, fond d'écran, couleurs
- Gestion dynamique des listes

Des outils de communication intégrés : interface avec les standards du marché

- Synchronisation des données avec Microsoft Outlook®, Lotus Notes® et PDA
- Export direct des données vers Excel®, enregistrement des documents dans Word®
- Gestion intégrée des documents électroniques

Une qualification optimale des fichiers Prospects et Clients

- Gestion des fichiers Prospects, Clients, Sociétés et Contacts
- Gestion des doublons

Un suivi optimal des actions

- Suivi des actions par commercial et par période
- Création automatiques d'actions et alertes sur des cibles
- Modélisation (tactiques) et automatisation des actions
- Agenda graphique personnel et de groupe
- Planning d'activité



Des outils puissants de requête et d'analyses

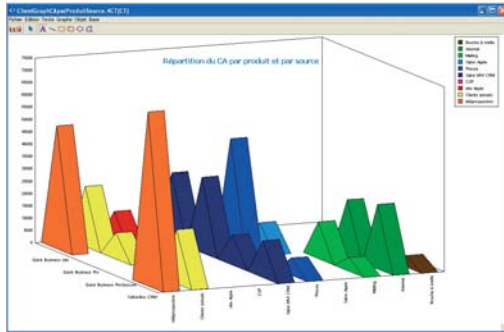
- Ciblage grâce à des sélections simples et multi critères
- Stockage des formules de recherche
- Etats, tableaux croisés dynamiques, graphiques et rapports d'activité intégrés

Des outils efficaces de prospection

- Création et stockage de modèles de documents (lettres, e-mail, etc)
- Edition de courriers, mailings, e-mailings (html) et étiquettes (traitement de texte et générateur d'étiquettes intégrés)
- Edition de fax mailings (sous Windows) et SMS (via un fournisseur)

Une gestion efficace des affaires

- Gestion d'un portefeuille d'affaires
- Suivi du cycle de vente des affaires
- Gestion de l'historique des affaires
- Module de gestion des intervenants
- Gestion des notes de frais



Un configurateur d'offres commerciales intégré

- Edition de propositions commerciales (devis, bons de commande, pro forma, bons de livraison, etc) avec les modèles prédéfinis ou en utilisant le traitement de texte intégré
- Envoi des devis par télécopie ou e-mail (format HTML)
- Gestion multi devises

Un catalogue complet de produits et services

- Gestion des tarifs par quantité, tarifs spéciaux par client, disponibilités produit
- Intégration d'images pour la présentation des produits et services

Un suivi optimal de la force de vente

- Définition et suivi des objectifs et performances (par commercial)
- Module de calcul des commissions

Des outils puissants de reporting

- Module de calcul du Prévisionnel des ventes
- Analyse des ventes par période, commercial, ligne de produit et affaire
- Edition de tableaux de bord de l'activité
- Représentation graphique des résultats
- Générateur d'états semi-automatiques

Une couverture totale des fonctions de Back Office

- Facturation clients et fournisseurs, suivi des règlements
- Gestion des achats, des stocks et des inventaires
- Export en comptabilité des ventes et des achats (au format txt : Ciel®, EBP®, et au format Sage®)

Une solution conviviale connectée à votre ERP/Système d'informations :

- Intégration automatisée de vos données de gestion (facturation, commandes, comptabilité...)
- Analyses et reporting de vos données accessibles directement par votre force de vente

Quelle version choisir ?	LITE	PROLITE	PRO	PROGESCOM
Gestion des prospects, clients, sociétés	■	■	■	■
Gestion des contacts	■	■	■	■
Gestion des actions, agenda, planning	■	■	■	■
Synchronisation avec des nomades	■	■	■	■
Synchronisation avec Outlook®, Lotus Notes® et PDA	■	■	■	■
Gestion des campagnes marketing direct	■	■	■	■
Personnalisation et gestion des droits d'accès	■	■	■	■
Imports/exports et lien vers les standards du marché	■	■	■	■
Gestion des affaires, suivi des projets et de la production	■	■	■	■
Objectifs par client ou actions	■	■	■	■
Reporting par commercial, clients, actions	■	■	■	■
Module note de frais	■	■	■	■
Gestion des tarifs (produits ou services)	■	■	■	■
Objectifs par produits	■	■	■	■
Edition de devis, bon de commandes...	■	■	■	■
Gestion des livraisons	■	■	■	■
Reporting par produits/services vendus	■	■	■	■
Gestion des abonnements et produits de location	■	■	■	■
Gestion des achats (marge prévisionnelle, brute, nette)	■	■	■	■
Gestion des stocks et inventaires	■	■	■	■
Gestion de la facturation	■	■	■	■
Gestion de commandes	■	■	■	■
Gestion des règlements, échéanciers, impayés	■	■	■	■
Export vers la comptabilité	■	■	■	■



YELLOWSTONE
SOFTWARE

Get the information to work for you !

Contacts :

Tél : 0 821 000 443 ou (33) 559 415 400
 Fax : 0 821 000 445 ou (33) 559 415 401
 Mail : yellowstone@yellowstone-soft.com

Retrouvez toute l'actualité de Quick Business sur notre site internet
www.yellowstone-soft.com